Verkaufsschulung

Die Schwerpunkte der Verkaufsschulung sind:

- klare Kundenorientierung und -wahrnehmung im Alltag
- selbstbewusstes Auftreten
- Top Beratung: kurz und prägnant, aber dennoch freundlich und zielführend
- den Nutzen verkaufen anstelle von Preisdiskussionen
- aktiver Verkauf von Zusatzartikeln (mehr als nur Erde und Dünger – die Pflanzen stehen im Vordergrund)

Die Ziele der Schulung sind:

- Freude am Verkaufen und Motivation aller Mitarbeiter/-innen im Grünen Einzelhandel
- Sicherheit im Umgang auch mit schwierigen Kunden
- Kundenbindung durch kompetente Mitarbeiter/-innen
- Steigerung der Beratungsqualität und Verkaufsleistung

Information

Kursdauer: 8 Einheiten

Kursbeitrag: 89,00 € pro Person (gefördert) Land Vorarlberg

Fachbereich: Persönlichkeit & Kreativität

Zielgruppe: Gärtner/-innen, Direktvermarkter/-innen, Urlaub am Bauernhof-Anbieter/-innen, alle interessierten Personen

Verfügbare Termine